RUFANDO BOMB NEWS Notícias sem rodeios

Sexta-Feira, 27 de Novembro de 2026

Intermediando sonhos, construindo futuros

CÉSAR SANTOS

César Santos

O mercado imobiliário em Mato Grosso está passando por uma fase notável de crescimento e renovação. Nos últimos 12 meses, mais de 1.500 novos profissionais se juntaram ao setor de corretagem de imóveis, que agora conta com mais de 17 mil especialistas credenciados pelo CRECI-MT. Esse aumento no número de corretores reflete a aquecida economia local e a abundância de oportunidades no mercado imobiliário.

A força motriz por trás dessa tendência é a atração que a profissão de corretor de imóveis oferece em termos de flexibilidade e rentabilidade. Muitas pessoas encontram na corretagem não apenas um meio de sustento, mas um propósito de vida: ajudar as pessoas a realizarem o sonho da casa própria. A carreira é desafiadora, exigindo preparo, resiliência e organização financeira, mas o potencial de realizar grandes conquistas é um atrativo irresistível.

No segundo trimestre de 2024, as vendas de imóveis em Cuiabá alcançaram a impressionante marca de 2.182 unidades, gerando R$ 1.142 bilhão em negócios. Este número representa um crescimento de 915% em relação ao trimestre anterior, uma clara demonstração do dinamismo e da força do mercado local.

Na MRV, acreditamos na importância de apoiar e capacitar esses novos talentos. Na MRV, acreditamos na importância de apoiar e capacitar novos talentos. Por isso, oferecemos a Escola de Vendas, uma imersão dedicada ao aprendizado do nosso método de vendas, além do programa de gamificação MRV Start, com duração de 60 dias, voltado para corretores iniciantes, acompanhado pelo programa de qualificação MRV Mais. Essas iniciativas não apenas preparam novos corretores para o mercado, mas também reconhecem e incentivam os profissionais que se destacam.

Além disso, os corretores tecnológicos, conhecidos como "corretores 4.0", utilizam as redes sociais e outras ferramentas digitais para prospectar clientes e se destacar no competitivo cenário imobiliário. A MRV reconhece a importância de estar à frente e apoia seus corretores a se manterem atualizados e conectados com as tendências do mercado.

É inspirador ver a paixão e o comprometimento desses corretores que, ao lado da MRV, estão não apenas vendendo imóveis, mas construindo sonhos e contribuindo para o fortalecimento do mercado imobiliário de Mato Grosso. Estamos empolgados com o futuro e comprometidos em continuar a oferecer oportunidades que beneficiem tanto os profissionais do setor quanto nossos clientes.

Neste mês, celebramos o Dia do Corretor em 27 de agosto, por isso, parabenizamos todos os corretores pelo seu papel fundamental no desenvolvimento do setor imobiliário e por sua contribuição para a sociedade.

César Santos *é gestor comercial da MRV em Mato Grosso*